

## POS

### TIPOLOGIA DI PRODOTTO

Il POS (acronimo di Point of Sale, punto di vendita in italiano) è uno strumento per gestire gli incassi che consente ai tuoi clienti di pagare tramite carte di debito, di credito e prepagate emesse sui principali circuiti come ad esempio PagoBANCOMAT, MasterCard e Visa.

### VANTAGGI

- consentire ai suoi clienti di pagare anche in mancanza di contante o assegni
- grazie alla tecnologia contactless, i suoi clienti pagano semplicemente avvicinando la carta ai terminali POS abilitati e, per importi fino a 25 euro, senza necessità di digitare il PIN o firmare lo scontrino
- ridurre i rischi della gestione del contante

### CONDIZIONI ECONOMICHE

Canone mensile gratuito per i primi 12 mesi e successivamente:

- POS Desktop 5,00 euro
- POS GPRS / Ethernet 10,00 euro

### SPESE

Commissioni sul transato:

- Pago Bancomat 0,50%
- Debito International / VISA-MASTERCARD 0,85%
- Credito International / VISA-MASTERCARD 0,95%
- Commercial / VISA-MASTERCARD 1,90%

### COME ACCEDERE ALL'OFFERTA

Il Gruppo UBI Banca è a disposizione per maggiori informazioni sui prodotti e servizi in convenzione presso tutte le filiali del Gruppo sul territorio nazionale. Può individuare la filiale più vicina utilizzando il seguente link <https://www.ubibanca.com/TrovaFiliali>

Messaggio Pubblicitario con finalità promozionale. Per le condizioni contrattuali si rinvia a quanto indicato nei moduli di Informativa Generale sul prodotto disponibili nella sezione "[Trasparenza](#)" del sito ("Fogli Informativi") e presso le filiali delle banche del Gruppo UBI Banca.