

N° 1/2025

BOLLETTINO

DELLA CASSA DEL NOTARIATO

INTERVISTA AL PRESIDENTE

Studiare i cambiamenti
per costruire il futuro

IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE

INFORMARE E TRASMETTERE IDENTITÀ

Il piano di comunicazione della Cassa

LA TUTELA DELLA SALUTE NEL NOTARIATO

La polizza sanitaria della Cassa

NAPOLI, 8 E 9 MAGGIO 2025

Presentazione della
seconda Convention della Cassa

INDICE

**1. STUDIARE I CAMBIAMENTI
PER COSTRUIRE IL FUTURO**

a cura del Comitato di Redazione

7. IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE

8. LE COMMISSIONI DELLA CASSA

**9. IL PIANO DI COMUNICAZIONE
DELLA CASSA**

di Giuseppe Mattera

11. LA POLIZZA SANITARIA DELLA CASSA

di Filomena Greco

**20. PRESENTAZIONE DELLA SECONDA
CONVENTION DELLA CASSA**

di Vincenzo Pappa Monteforte

22. LA CONVENTION IN IMMAGINI

Intervista al Presidente

STUDIARE I CAMBIAMENTI PER COSTRUIRE IL FUTURO

a cura del Comitato di Redazione

Presidente, innanzitutto le faccio le mie congratulazioni e le auguro un buon lavoro visto che le sfide che l'attendono sono molteplici

Il mondo ci sta mettendo di fronte a scenari complessi, ad economie instabili, a mercati imprevedibili a momenti, insomma, di grande preoccupazione. Le guerre, i conflitti in atto, la recente politica dei dazi, stanno travolgendo la vita economica e sociale di tutti i Paesi, e il nostro, pur essendo portatore di democrazia e uguaglianza, non potrà non fare i conti con un sistema che sembra aver dimenticato i valori che ispirano i nostri comportamenti. Noi notai abbiamo una storia che parla di solidarietà e rispetto della legalità e sono sicura che questi principi ci guideranno sempre. Ma le domande alle quali devo, anche come presidente della Cassa, rispondere, facendo scelte consapevoli e lungimiranti, diventano sempre più pressanti e di non facile soluzione.

Le sfide sono tante: **la sfida principale è l'equilibrio tra sostenibilità del sistema e adeguatezza delle prestazioni.** Le Casse, dal momento della privatizzazione, hanno l'obbligo di garantire la sostenibilità finanziaria per almeno 50 anni, secondo quanto previsto dalla normativa e verificato periodicamente dai Ministeri vigilanti. La nostra Cassa ha approvato il bilancio tecnico attuariale, che conferma la solidità prospettica. Il nostro patrimonio oggi supera i **2 miliardi di euro** con un avanzo di 55 milioni, le riserve patrimoniali assicurano la copertura delle rendite pensionistiche correnti, per un numero di anni superiore a quello considerato idoneo dal Legislatore e questo ne garantisce l'equilibrio strutturale e la solvibilità nei confronti degli iscritti. Tuttavia, il quadro demografico ci impone aggiornamenti costanti: l'inverno demografico, l'allungamento della vita, l'invecchiamento della popolazione, l'instabilità dei redditi professionali, sono variabili da monitorare attentamente.

È necessario affrontare il tema delle fragilità, tipiche di una popolazione sempre più anziana, dobbiamo garantire un welfare che è sempre più pro-lavorativo e allargato, che tenga conto dell'iscritto e della famiglia e questo ci impone di pensare al futuro previdenziale con più attenzione e più flessibilità.

Altra sfida è poi individuare investimenti che siano sia prudenti, sia performanti, per rispettare le finalità della nostra Cassa e quindi rispondere ai nuovi bisogni dei



*Il Presidente della Cassa Nazionale
del Notariato Patrizia Sara Siciliano*

nostri iscritti. Oggi parlare di investimenti è problematico. Le sfide ed i pericoli sono sempre dietro l'angolo, ma non ci spaventano. Siamo consapevoli che, solo non abbassando la guardia, studiando, analizzando e, per quanto possibile, prevedendo i passi successivi, possiamo portare avanti il nostro progetto, nell'interesse dei nostri iscritti.

Proprio sugli investimenti la Cassa, anche recentemente, ha portato a casa un riconoscimento

Quello sugli investimenti è un equilibrio delicato. Gestiamo risorse che appartengono a tutti i nostri iscritti e abbiamo la responsabilità di farle crescere in modo prudente ma anche dinamico. Questo significa diversificare, puntare su investimenti sostenibili e guardare all'economia reale. La finanza deve essere al servizio della previdenza, non il contrario. Appliciamo i criteri stabiliti dalla legge, che definisce i limiti prudenziali e le regole di diversificazione del portafoglio. La nostra politica è focalizzata sulla sostenibilità di lungo termine, sul controllo del rischio e sulla coerenza con le finalità previdenziali, sulla protezione, quindi dei propri iscritti.

Il riconoscimento, cui faceva riferimento, è il premio **"Ipe Real Awards 2025"**, che abbiamo ricevuto per, cito la motivazione, "un approccio solido e strategico



La giornalista di Radio 24 Debora Rosciani con il Presidente

nella gestione patrimoniale, ottenendo una crescita significativa del portafoglio nonostante un contesto globale difficile. La sua diversificazione prudente, focalizzata sugli investimenti immobiliari sostenibili, e l'impegno nei confronti dei principi ESG riflettono una strategia d'investimento lungimirante e resiliente"; ci ha dato molta soddisfazione e ci spinge ad un sempre maggiore impegno. Continueremo a adottare uno stile di gestione prudente, privilegiando le asset class con un profilo di rischio meno accentuato. Non ci sottrarremo, però, a studiare e analizzare i nuovi investimenti, quali quelli sull'uso dell'intelligenza artificiale e della robotica, quelli in campo medico/sanitario e quelli relativi alla cybersecurity. Diversificare è la nostra parola d'ordine insieme a rendimento e analisi del rischio ante e post opera.

Le nostre strategie dovranno fare i conti con il tanto atteso Decreto sugli investimenti. Il confronto tra le Casse e la Politica è intenso, teniamo ovviamente, a mantenere la nostra autonomia gestionale e organizzativa sancita dalle leggi sulla privatizzazione, ma come sempre siamo pronti a sederci ai tavoli di confronto, a portare le istanze nostre e dei nostri iscritti, chiedendo, però, sempre rispetto e riconoscimento per il lavoro che svolgiamo ogni giorno. I numeri per ora ci danno ragione.

Ci può dire Presidente allora quali saranno le priorità di questa nuova consiliatura?

Io inizierei da alcuni dati, perché dall'analisi attenta di questi, sono già state fatte alcune scelte e individuate le priorità. Più volte abbiamo evidenziato la diversa distribuzione del lavoro tra gli iscritti nell'ambito delle diverse macroaree nazionali (Nord, Centro, Sud e Isole), un fenomeno comune: i dieci repertori più elevati prodotti in ognuna delle suddette aree equivalgono a quelli mediamente realizzati dagli ultimi 300. Il fenomeno sopra descritto espone il nostro Ente ad un duplice rischio: il primo un incremento delle richieste dell'assegno di integrazione e il secondo rischio, come noto, è quello di una maggiore frequenza della richiesta di collocamento anticipato in quiescenza (c.d. prepensionamento).

Nell'anno 2024, la Cassa ha sostenuto un costo per l'assegno di integrazione che ha superato i 2 milioni di euro, sostenendo più di 110 notai. Entro la fine dell'esercizio 2025, si prevede un incremento della spesa visto che oggi già 150 notai hanno presentato la domanda. Certamente la soluzione a queste problematiche dovrà scaturire da un confronto approfondito tra e con tutta la categoria. Sarebbe, però importante, che a questo intervento di sostegno della Cassa, potesse corrispondere una consapevolezza della Politica. Da tempo chiediamo ad esempio, unitamente alle altre Cassa di Previdenza, che venga abolito il regime di doppia tassazione alla quale siamo sottoposti e che rappresenta un "unicum" in Europa, e questo per avere la possibilità di destinare maggiori risorse alle politiche di welfare per i nostri iscritti.

È indubbio che oggi non siamo solo Casse che erogano previdenza, che operano solo attraverso la gestione dei contributi, oggi le Casse offrono welfare integrato, sostegno al reddito, indennità in caso di malattie o maternità; si tratta di interventi che vanno oltre la funzione previdenziale classica, ma che risultano indispensabili per garantire resilienza ai nostri iscritti, in un mercato del lavoro sempre più

“ Le Casse oggi offrono welfare integrato, sostegno al reddito, indennità in caso di malattie o maternità.”

“La nostra Cassa oggi deve essere anche un partner nello sviluppo della professione.”

discontinuo, è una previdenza che non può più solo guardare al “dopo”, ma anche all’“oggi”.

Quindi posso affermare, con certezza, che una delle priorità sarà proprio costruire quel welfare pro-lavorativo e ampio che richiede il mondo del lavoro. Nel frattempo, abbiamo sottoscritto, sempre mediante gara, la nuova **polizza sanitaria** per il biennio 1° novembre 2025 – 31 ottobre 2027 (con possibile proroga fino al 31 ottobre 2028) che sarà gestita da Reale Mutua Assicurazione e Poste Assicura S.r.l.. La cosa non era assolutamente scontata, d'altronde conosciamo tutti i problemi della sanità pubblica e di conseguenza le difficoltà per gli Enti previdenziali privati di riuscire nell'intento. I premi sono stati aggiornati con un importante aumento del contributo base a carico dell'Ente.

Come lei diceva, anche tra i Notai si possono registrare pay gap e gap territoriali. Su che cosa dovrebbe puntare il Notaio che si trova di fronte a qualche difficoltà?

È importante che ogni Notaio faccia una formazione che sia sempre più rispondente alle richieste del nuovo mercato del lavoro e che lo renda sempre più competitivo e pronto ad offrire servizi più efficienti, questo lo si potrà ottenere utilizzando strumenti sempre più sofisticati, seguendo una formazione continua, dovrà stare in un mercato del lavoro dove il grado di innovazione fa la differenza. Certo servono politiche di sostegno, che aiutino l'iscritto ad affrontare quei costi che le nuove tecnologie impongono, quando si parla di Notariato serve quella visione di insieme che noi, come Cassa, stiamo cercando di avere. D'altronde siamo ormai l'espressione della società in cui viviamo, dove tutto è complicato e incerto. Vanno soprattutto ascoltate le istanze dei nostri iscritti, studiata l'evoluzione della categoria, che, ormai, sempre più spesso, si trova ad affrontare cambiamenti e i costi che questi comportano.

Ciascuno di noi dovrà continuare ad acquisire competenze in settori emergenti, come la digitalizzazione, l'intelligenza artificiale e i big data, ed utilizzare tutti quei nuovi strumenti tipici, di quello che definiamo progresso. Ma attenzione: la tecnologia non può sostituire il valore della relazione con le persone, che resta al centro della nostra professione, dovremo sempre tenere fede alla nostra storia, ai nostri principi.

La nostra categoria non si sottrae all'evoluzione dei tempi, anzi ha sempre cavalcato i cambiamenti, spesso li ha anticipati e, sono certa, che il Notariato come ha sempre fatto, lo farà anche questa volta. Una Cassa oggi deve essere anche un partner nello sviluppo della professione. Già nella trascorsa consiliatura, la Cassa ha ulteriormente intensificato un dialogo più stretto con i propri iscritti, con un'attenzione particolare ai giovani, per quel patto intergenerazionale, che è tra i principi fondanti del nostro Ente.

Mi sembra di capire che i giovani siano al centro del vostro interesse oltre che del vostro studio?

I giovani, l'ho ripetuto più volte e continuerò a ripeterlo, ci stanno molto a cuore, sono il futuro del Notariato ed è nostro compito sostenerli, è importante aiutarli, dare loro supporto, ma è fondamentale formarli, penso prima di ogni cosa alla



sostenibilità finanziaria ed organizzativa dello studio, indispensabile per garantire la qualità e la sicurezza della prestazione notarile, li abbiamo più volte incontrati e lo faremo ancora per confrontarci sui temi di interesse. È fondamentale promuovere una cultura previdenziale fin dall'inizio della carriera.

Rammento che, per aiutare i giovani Notai, che, all'inizio dell'attività dovranno affrontare notevoli costi, la Cassa ha sottoscritto una Convenzione con la Banca Popolare di Sondrio, per la concessione del c.d. “**prestito d'onore**”, un finanziamento fino ad Euro 60.000,00, che il neo Notaio può ottenere per affrontare le spese per l'apertura dello studio notarile; a loro sostegno, la Cassa, altresì, assume a proprio carico il costo degli interessi del prestito d'onore, fino al massimo di euro 10.000,00, soglia di recente innalzata.

A proposito di informazioni, farete scelte anche sulla comunicazione della Cassa?

La comunicazione è sempre stata un'attività curata con la massima attenzione dal Consiglio di Amministrazione, perché avvicina l'Ente ai propri iscritti ed al tempo rende nota all'esterno l'attività svolta dalla Cassa.

Mi fa piacere ricordare l'attenzione dedicata sia al nostro **Bollettino**, che al **sito web**, per un aggiornamento costante e continuo.

È intenzione del CDA implementare, a breve, il sito web, in modo da consentire in modo chiaro diretto e comprensibile, l'accessibilità a tutte le informazioni di interesse dei nostri associati, anche con l'utilizzo di strumenti di comunicazione più vicini ai giovani; è anche nostra intenzione trattare, sempre sul sito, approfondimenti su tematiche previdenziali per provare a rispondere alle istanze, ai dubbi, alle esigenze dell'iscritto durante la sua vita professionale, in questa attualità così mutata. Ma anche qui in qualche modo saranno proprio i nostri iscritti a indicarci la strada o a correggere la rotta.

La Commissione Comunicazione ha, infatti, preparato un questionario, che verrà inviato a tutti i notai nel quale chiediamo, tra l'altro, quali sono i temi e le aree di

interesse, questo ci consentirà quindi di intercettare bisogni ed offrire risposte. Troverete il questionario anche in questo numero del Bollettino.

Proseguiremo nell'organizzazione di incontri periodici sul territorio al fine di diffondere dati aggiornati e favorire un dialogo costante tra gli iscritti e la Cassa.

Garantire la qualità del rapporto con ciascun iscritto rappresenta per noi una priorità assoluta.

Proseguiremo con l'organizzazione di convegni e Tavole Rotonde su tematiche previdenziali; il prossimo convegno, organizzato con la Fondazione Italiana del Notariato si terrà a Roma il **21 novembre**; continueremo poi con la Convention Cassa, visto il seguito che hanno avuto le prime due organizzate a Napoli, la terza si svolgerà nei giorni 8 e 9 maggio 2026, a Milano, dove spero saremo in tanti.



Il Consiglio di Amministrazione della Cassa

IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE



*Patrizia Sara Siciliano -
Presidente*



*Franco Amadeo -
Vicepresidente*



*Stefano Poeta -
Segretario*



*Felipe Benvenuti -
Consigliere*



*Adolfo de Rienzi -
Consigliere*



*Andrea Dello Russo -
Consigliere*



*Stefano Fazzari -
Consigliere*



*Antonio Garau -
Consigliere*



*Filomena Greco -
Consigliere*



*Ileana Maestroni -
Consigliere*



*Roberto Martino -
Consigliere*



*Giuseppe Mattera -
Consigliere*



*Francesco Paolo Petrera -
Consigliere*



*Ambrogio Romano -
Consigliere*



*Sergio Sideri -
Consigliere*



*Antonio Germani -
Consigliere*



*Antonio Pepe -
Consigliere*



*Anna Maria Prima -
Consigliere*

Le Commissioni della Cassa

COMMISSIONE	COMPONENTI	COORDINATORE
Patrimonio Immobiliare e Valutazione Tecnica	Notai: Antonio Garau, Antonio Germani, Filomena Greco, Francesco Paolo Petrera, Anna Maria Prima, Ambrogio Romano, Sergio Sideri TECNICO: Ing. Massimo Livi	Notaio Stefano Fazzari
Problemi della previdenza e assistenza Modifiche Statutarie e Regolamentari Consultiva e propositiva	Notai: Felipe Benvenuti, Stefano Fazzari, Antonio Garau, Filomena Greco, Giuseppe Mattera, Antonio Pepe, Ambrogio Romano	Notaio Andrea Dello Russo
Patrimonio Mobiliare	Notai: Felipe Benvenuti, Andrea Dello Russo, Stefano Fazzari, Antonio Germani, Ileana Maestroni, Francesco Paolo Petrera, Ambrogio Romano	Notaio Adolfo de Rienzi
Rapporti Esterni Immagine e Comunicazione Aggiornamento del sito web	Notai: Adolfo de Rienzi, Andrea Dello Russo, Filomena Greco, Roberto Martino, Antonio Pepe, Anna Maria Prima, Ambrogio Romano, Sergio Sideri	Notaio Giuseppe Mattera
Comitato di Redazione del Bollettino	Notai: Adolfo de Rienzi, Andrea Dello Russo, Filomena Greco, Ileana Maestroni, Roberto Martino (Capo redattore), Antonio Pepe, Sergio Sideri	Notaio Alessandro de Donato (Direttore Responsabile)
Relazioni con il personale	Vice Presidente (Notaio Franco Amadeo) e Segretario (Notaio Stefano Poeta)	Presidente (Notaio Patrizia Sara Siciliano)
Commissione Paritetica	Cassa Nazionale del Notariato: Presidente Notaio Patrizia Sara Siciliano, Vice Presidente (Notaio Franco Amadeo), Segretario (Notaio Stefano Poeta). Componenti: Notai Felipe Benvenuti, Adolfo de Rienzi, Filomena Greco, Roberto Martino	
Comitato Ordinatore dei Congressi	Cassa Nazionale del Notariato: Presidente (Notaio Patrizia Sara Siciliano), Segretario (Notaio Stefano Poeta). Componenti: Notaio Franco Amadeo e Notaio Antonio Germani	
CDA Notartel S.p.A. (Vice Presidente)	Notaio Giuseppe Mattera	
CDA Fondazione Italiana del Notariato	Notai Francesco Paolo Petrera (Vice Presidente), Stefano Fazzari, Roberto Martino	

Informare e trasmettere identità

IL PIANO DI COMUNICAZIONE DELLA CASSA

di Giuseppe Mattera

(Consigliere della Cassa Nazionale del Notariato)

Nata per assicurare stabilità e sostegno alla classe notarile, la Cassa Nazionale del Notariato ha saputo nel tempo coniugare la propria attività istituzionale con una costante attenzione all'evoluzione della società, delle normative e dei bisogni dei suoi iscritti. In un contesto sociale caratterizzato da trasformazioni profonde, la capacità di comunicare in modo chiaro, trasparente ed efficace assume un valore strategico.

Non si tratta soltanto di informare, ma di trasmettere identità, valori e fiducia nel futuro della professione, consolidando il legame con gli iscritti e rafforzando la percezione del ruolo pubblico e sociale che il Notariato svolge a beneficio del Paese.

Il progetto di comunicazione della Cassa nasce, dunque, con l'intento di raccontare questa missione e di renderla più vicina, accessibile e condivisa. La sua finalità è duplice: da un lato, rafforzare il senso di appartenenza della comunità notarile, valorizzando il sostegno concreto che la Cassa offre agli iscritti in ogni fase della loro vita professionale e personale; dall'altro, aprire un canale di dialogo con la società civile, evidenziando la funzione di garanzia, equilibrio e responsabilità che il Notariato esercita.

Attraverso un linguaggio istituzionale ma inclusivo, supportato da strumenti innovativi e da una strategia di medio-lungo periodo, la comunicazione diventa parte integrante della missione della Cassa: non solo amministrare con competenza e lungimiranza, ma anche rappresentare con chiarezza e autorevolezza i valori che la ispirano e ne guidano l'azione quotidiana. Essi rappresentano non soltanto la tradizione e la missione dell'istituzione, ma anche l'impegno ad affrontare con responsabilità e visione le sfide del presente e del futuro.



Il Notaio Giuseppe Mattera

Solidità

La Cassa è sinonimo di stabilità e affidabilità, capace di garantire continuità e sicurezza agli iscritti anche nei momenti di incertezza. La sua gestione prudente e lungimirante costituisce un patrimonio collettivo a tutela della comunità notarile e della società.

Trasparenza

La chiarezza e l'accessibilità delle informazioni sono al centro del rapporto con gli iscritti. Comunicare in maniera aperta, diretta e comprensibile rafforza la fiducia reciproca e consolida il senso di appartenenza.

Responsabilità

La Cassa opera con la consapevolezza del proprio ruolo sociale ed istituzionale, assumendo decisioni che hanno un impatto sul presente e sulle generazioni future. Responsabilità significa custodire e valorizzare le risorse, nel rispetto del mandato affidato.

Vicinanza

Essere accanto agli iscritti in ogni fase della loro vita professionale e personale è una priorità. La Cassa intende promuovere un dialogo costante e costruttivo, capace di intercettare bisogni e di offrire risposte concrete.

Innovazione

La capacità di evolvere e adottare strumenti moderni è parte integrante della sua missione. Innovare significa non soltanto adeguarsi ai tempi, ma anticipare i cambiamenti, rendendo la comunicazione più efficace, inclusiva e partecipata. Questi valori, tradotti in azioni e strategie comunicative, costituiscono la base su cui si costruisce il presente progetto: un percorso volto a rafforzare l'identità della Cassa, a promuoverne il ruolo istituzionale e a consolidarne la relazione con gli iscritti e la società civile.

Punti fondamentali di questo progetto saranno un sito più user friendly, l'utilizzo di strumenti di comunicazione più vicini ai giovani, come i social e le applications, l'organizzazione di corsi di formazione e di convegni sul territorio, volti a diffondere la conoscenza della cultura previdenziale ed una maggiore consapevolezza sulla necessità di garantire la sostenibilità economica dello studio.

Questionario sulla comunicazione della Cassa Nazionale del Notariato

Introduzione: La Cassa Nazionale del Notariato ha avviato un percorso di analisi e miglioramento della propria comunicazione istituzionale. Il questionario ha l'obiettivo di raccogliere le opinioni dei notai in merito all'efficacia, alla chiarezza e alla tempestività delle comunicazioni ricevute, così da individuare punti di forza e aree di miglioramento. Le risposte saranno trattate in forma anonima e riservata e utilizzate esclusivamente a fini di ricerca interna. La Tua collaborazione è fondamentale per aiutarci a rendere la comunicazione sempre più utile, chiara e vicina alle esigenze della categoria.

Sezione A – Informazioni generali

1. Da quanti anni eserciti la professione notarile?

- ☐ Meno di 5 anni ☐ 5-10 anni
☐ 11-20 anni ☐ Oltre 20 anni

2. Regione di esercizio: _____

Sezione B – Canali di comunicazione

3. Quali canali utilizzi più frequentemente per ricevere informazioni dalla Cassa? (risposta multipla)

- ☐ Sito web istituzionale ☐ Newsletter / email
☐ Area riservata online ☐ Social media
☐ Eventi formativi/convegni ☐ Comunicazioni cartacee
☐ Altro (specificare): _____

4. Quanto ritieni accessibili e tempestive le comunicazioni ricevute?

- ☐ Molto ☐ Abbastanza
☐ Poco ☐ Per nulla

Sezione C – Contenuti della comunicazione

5. Quanto sono chiare le informazioni fornite dalla Cassa?

- ☐ Molto chiare ☐ Abbastanza chiare
☐ Poco chiare ☐ Per nulla chiare

6. Le comunicazioni rispondono adeguatamente ai tuoi bisogni professionali?

- ☐ Sempre ☐ Spesso
☐ Raramente ☐ Mai

7. Quali temi vorresti fossero trattati più approfonditamente? (risposta aperta)

Sezione D – Efficacia percepita

8. Come valuti complessivamente l'efficacia della comunicazione della Cassa?

- ☐ Molto efficace ☐ Abbastanza efficace
☐ Poco efficace ☐ Inefficace

9. Ritieni che le comunicazioni contribuiscano a rafforzare il rapporto tra Cassa e notai?

- ☐ Sì, in modo significativo ☐ Sì, ma solo in parte
☐ Poco ☐ Per nulla

Sezione E – Suggerimenti

10. Hai suggerimenti per migliorare la comunicazione della Cassa? (risposta aperta)

La tutela della salute nel Notariato

LA POLIZZA SANITARIA DELLA CASSA

di Filomena Greco

(Consigliere della Cassa Nazionale del Notariato)

La riflessione che segue nasce dall'intervento da me svolto al Convegno di Fiuggi del 19 settembre 2025, ma intende assumere, nella cornice del Bollettino della Cassa Nazionale del Notariato, una valenza più ampia e duratura.

Il tema della polizza sanitaria non riguarda infatti solo un singolo appuntamento di studio, ma tocca da vicino la vita di ciascun Notaio, in attività e in pensione, e costituisce uno degli strumenti più significativi attraverso cui la nostra Cassa traduce i propri principi in azioni concrete.

Perché la salute

Prendere la parola in un convegno dedicato a temi di grande rilevanza per la nostra professione è stato per me un onore e una responsabilità.

Quando si parla di Notariato, si pensa spontaneamente al diritto, alla certezza dei traffici giuridici, alla tutela delle parti deboli nei contratti.

Ma c'è un aspetto forse meno consueto, eppure decisivo: la tutela della salute. Perché un ente come la Cassa Nazionale del Notariato ha scelto, da oltre venticinque anni, di farsi carico anche di questo compito?

Perché il nostro Statuto, all'articolo 5 lettera f), richiama esplicitamente la tutela sanitaria tra le attività di mutua assistenza che la Cassa può garantire.

La risposta è semplice e, al tempo stesso, profondissima: la salute è il bene primario di ogni persona. È il presupposto della nostra vita familiare, professionale, sociale. È un diritto fondamentale sancito dalla Costituzione e riconosciuto come inviolabile, perché senza salute nessun altro diritto può essere pienamente esercitato.

Il limite del SSN

Eppure sappiamo bene che la salute è anche un bene fragile. Gli imprevisti, le malattie, gli eventi improvvisi possono mettere a dura prova non solo il singolo individuo, ma anche la serenità delle famiglie.

A questo quadro si aggiunge una considerazione di grande attualità: il nostro Servizio Sanitario Nazionale, pur rimanendo un presidio fondamentale, oggi incontra crescenti difficoltà nel garantire tempi rapidi di accesso alle prestazioni.

Sempre più spesso è complicato ottenere, in tempi congrui, una mammografia, un esame diagnostico, una visita di prevenzione. In questo contesto, la polizza sanitaria della Cassa assume un valore ancora più concreto: consente di accedere a queste prestazioni in tempi certi, con costi rimborsati, assicurando così quella continuità nella prevenzione che rappresenta la prima vera forma di tutela della salute.

Una scelta lungimirante

Quando nel 1998 venne stipulata la prima polizza sanitaria collettiva, il



Il Notaio Filomena Greco

“ L'appalto rappresenta un impegno notevole dal punto di vista economico e organizzativo. Ma il dato economico non basta: ciò che più conta è la visione che guida questa scelta. ”

Notariato compì una scelta lungimirante: dare ai notai e alle loro famiglie non solo un reddito futuro attraverso la pensione, ma anche un sostegno immediato nella gestione dei rischi sanitari.

Ho avuto personalmente l'onore di partecipare, lo scorso 24 luglio 2025, alla seduta del Consiglio di Amministrazione che ha approvato l'aggiudicazione della nuova gara europea. Non si è trattato soltanto di un atto tecnico o amministrativo: è stata la riaffermazione solenne di un principio.

La Cassa ha voluto dire ai suoi iscritti: “noi ci siamo, e continueremo ad esserci, non solo come garanti del vostro futuro previdenziale, ma anche come compagni di viaggio nel presente, accanto a voi e alle vostre famiglie, di fronte ai momenti più delicati della vita.”

L'appalto rappresenta un impegno notevole dal punto di vista economico e organizzativo. Ma il dato economico non basta: ciò che più conta è la visione che guida questa scelta.

La convinzione che la salute non sia un lusso per pochi, né un privilegio da conquistare sul mercato privato, ma un diritto che va garantito a tutti, senza distinzioni di età o di condizioni.

Tutela dei pensionati

Un punto decisivo è la tutela dei Notai pensionati.

Molti colleghi, giunti al termine della loro carriera, troverebbero difficilmente una copertura assicurativa sanitaria adeguata se non potessero contare sulla Cassa.

Le compagnie private, lo sappiamo bene, pongono limiti di età, condizioni restrittive, costi proibitivi. Eppure proprio nella stagione della pensione la salute diventa un bene ancora più prezioso e, spesso, più fragile.

Ecco allora il valore straordinario della polizza sanitaria della Cassa: garantire a ciascun collega, anche dopo la vita professionale attiva, la continuità di una protezione concreta.

È un gesto di equità, di gratitudine, di appartenenza.

È il modo con cui il Notariato dice ai suoi pensionati: “non siete soli, non siete fuori dalla comunità: continuate a farne parte, e noi continuiamo a prenderci cura di voi”.

Valore solidale e futuro

La polizza sanitaria, dunque, non è un semplice contratto di assicurazione. È una manifestazione tangibile di solidarietà. È un ponte tra generazioni: tra chi oggi esercita e chi ha già concluso la propria attività; tra chi affronta i primi anni della professione e chi porta sulle spalle il peso e l'esperienza di una lunga carriera.

Ed è anche una testimonianza del nostro modo di essere comunità: un Notariato che non si chiude in se stesso, ma che traduce i valori di responsabilità e di servizio in strumenti concreti e moderni.

Negli anni, la polizza si è evoluta adeguandosi alle nuove esigenze delle famiglie, aprendosi ai coniugi, ai conviventi, ai figli anche oltre i trent'anni, introducendo prestazioni innovative come il voucher assistito, aggiornando i massima-

li, rafforzando le prestazioni oncologiche e preventive. Questa capacità di evoluzione dimostra che la Cassa sa conservare i valori di sempre, ma con uno sguardo al futuro.

È questo il segno distintivo del nostro Notariato: l'essere custode di tradizioni e, al tempo stesso, attore di innovazione responsabile.

La polizza sanitaria è oggi una delle espressioni più concrete della missione della Cassa del Notariato: quella di essere vicina ai propri iscritti, non solo come ente previdenziale, ma come comunità che condivide valori, responsabilità e solidarietà.

La sua importanza non si limita alle coperture o ai massimali: è il simbolo di un Notariato che si prende cura di se stesso, che non abbandona i suoi membri, che trasforma la fragilità individuale in forza collettiva. Con questo spirito, il dibattito avviato a Fiuggi proseguirà al Congresso Nazionale di Roma (16-18 ottobre 2025), dove la nostra categoria sarà chiamata a riflettere sul futuro del sistema e sulle nuove sfide di assistenza e previdenza.

È mio auspicio che la polizza sanitaria continui a rappresentare non soltanto uno strumento di protezione, ma un segno identitario del Notariato italiano: una comunità che sa guardare avanti senza dimenticare i valori che la sorreggono.



LA POLIZZA SANITARIA

Art 5 lettera f) dello Statuto

La tutela sanitaria rientra tra le attività **di mutua assistenza** indicate dallo Statuto della Cassa all'art. 5 lettera f) intese a garantire:

La prestazione, nei limiti consentiti dalla legge, di forme di tutela sanitaria anche mediante stipula di polizze assicurative a favore degli iscritti, dei pensionati, dei familiari a carico e del coniuge in considerazione del fondamentale diritto alla tutela della salute costituzionalmente garantito.

Le Compagnie assicurative dal 1998

In attuazione dello Statuto, dal 1998 la copertura sanitaria è stata prestata **in modo continuativo** da diverse compagnie assicurative.

1998-2007	GENERALI
2007-2010	UniSalute
2010-2012	Fondiarria Sai
2012-2014	Unisalute
2014-2019	RBM Salute
2019-2025	REALE MUTUA

Dal 2014, il servizio è affidato **tramite gara europea ad evidenza pubblica**, nel rispetto del Codice degli Appalti.

Reale Mutua e Blue Assistance

La Compagnia **Reale Mutua Assicurazioni**, partner assicurativo attuale della Cassa, si è **nuovamente aggiudicata la gara europea** per l'appalto del servizio di copertura assicurativa e lo gestirà con la società **Blue Assistance** in continuità con quello attuale.

La polizza sanitaria avrà validità biennale, con decorrenza dal **1° novembre 2025 e scadenza al 31 ottobre 2027**.

È prevista, tuttavia, la **possibilità di proroga** fino al 31 ottobre 2028.

L'offerta sanitaria della Cassa

L'impianto dell'offerta sanitaria della Cassa del Notariato è articolata su due livelli di assistenza:

1. **Piano Base collettivo**, attivato d'ufficio.
2. **Piano integrativo facoltativo**, ad adesione volontaria.

Il piano base

Il Piano Base copre i rischi più rilevanti, legati a **Grandi Interventi chirurgici/Gravi Eventi Morbosi e la Prevenzione**. I **beneficiari** sono i Notai in esercizio e in pensione ed i titolari di pensione indiretta o di reversibilità.

- È gratuito
- Non ha limiti di età
- Non richiede adesione

Il piano base può essere esteso ai familiari solo aderendo al piano integrativo nella formula Family.

Il piano integrativo

Il Piano integrativo amplia la copertura del piano base estendendola ai rischi «non grandi» e al Parto.

- È offerto nella **formula Single** (assistito senza nucleo familiare) e nella **formula Family** (assistito con nucleo familiare)
- È **oneroso** con contributo a carico dell'aderente
- **Non ha limiti di età** per il coniuge/convivente e per i figli fiscalmente a carico
- **Richiede una specifica adesione**

I costi del nuovo piano integrativo

Formula Single € 1.177,40 per annualità

Formula Family € 3.690,92 per annualità

Figlio >30 € 1.138,70 per annualità

Nuova copertura gratuita per figli conviventi con invalidità >70% o inabili al lavoro

Il piano base – le prestazioni assicurate

Le prestazioni coperte dal piano base sono:

- Ricovero in istituto di cura per **Grande Intervento Chirurgico** (GIC)
- Ricovero in istituto di cura e a domicilio per **Grave Evento Morboso** (GEM)
- **Indennità sostitutiva** per GIC e GEM
- Prestazioni extraospedaliere di **alta diagnostica**
- **Prevenzione** e check-up
- Cure e follow up per **malattia oncologica**
- Prestazioni di assistenza in caso di **non autosufficienza**
- Indennità per **grave invalidità** permanente da infortunio
- **Interventi chirurgici odontoiatrici** per patologia

Il piano base - modalità di accesso

Modalità diretta - Le prestazioni sono erogate tramite network convenzionato senza alcun anticipo delle spese. **Copertura 100% (per i Notai in esercizio e pensionati nell'area ricovero).**

Modalità indiretta (a rimborso) - Le spese effettuate non in convenzione sono rimborsate dalla Società. **Applicazione di scoperti e franchigie.**

Modalità mista - Le prestazioni sono effettuate in struttura convenzionata ma con medici non convenzionati. **Copertura 100% (area ricovero). Scoperti e franchigie fuori rete.**

Regime SSN (Servizio Sanitario Nazionale)

Ticket rimborsato al 100%.

Il Piano Base - Nuova Garanzia Accessoria

Il nuovo piano base vede l'introduzione di una garanzia accessoria:

«il **Voucher assistito**» che consiste **nell'estensione del tariffario agevolato ai familiari degli iscritti** (anche non inclusi nel piano sanitario integrativo) consentendo loro di usufruire delle prestazioni sanitarie a costi scontati presso le strutture convenzionate.



Il piano base – Massimali e condizioni

AREA RICOVERO	Massimali / Condizioni
Ricovero per GIC	€ 500.000,00
Ricovero/trattamento domiciliare per GEM	In rete: 100% Fuori rete: scoperto 10% (min € 1.000, max € 5.000)
Indennità sostitutiva	€ 155,00/giorno (max 180 giorni) Franchigia: 2 giorni
AREA EXTRA RICOVERO	Massimali / Condizioni
Alta Diagnostica	€ 15.000,00 In rete: 100% attivi-Franchigia € 50 per i pensionati Fuori rete: franchigia € 100
Prevenzione e check up	€ 1.000,00 Una volta per anno assicurativo
Cure oncologiche	€ 50.000,00
Follow-up oncologico	€ 10.000,00
Copertura non autosufficienza	Rimborso: € 250/mese pro-capite Assistenza: € 500/mese per servizi domiciliari o in rete
Indennità per grave invalidità permanente	€ 60.000,00 per invalidità > 66%
Interventi chirurgici odontoiatrici	€ 5.000,00 Scoperto 15% in rete e fuori rete

Il piano integrativo – le prestazioni assicurate

Le prestazioni coperte dal piano integrativo sono:

- Prestazioni connesse a ricoveri, day hospital e chirurgia ambulatoriale
- Parto spontaneo e cesareo
- Indennità sostitutiva
- Visite specialistiche e diagnostica corrente
- Fisioterapia riabilitativa e per patologia
- Pacchetto maternità
- Protesi ortopediche, acustiche, ausili
- Cure odontoiatriche in elenco e tariffario in convenzione

Il piano integrativo – accesso alle prestazioni

Modalità diretta - Le prestazioni sono erogate tramite network convenzionato senza alcun anticipo delle spese. **Copertura 100% (peri Notai in esercizio e pensionati nell'area ricovero).**

Modalità indiretta (a rimborso) - Le spese effettuate non in convenzione sono rimborsate dalla Società. **Applicazione di scoperti e franchigie.**

Modalità mista - Le prestazioni sono effettuate in struttura convenzionata ma con medici non convenzionati. **Copertura 100% (area ricovero). Scoperti e franchigie fuori rete.**

Regime SSN (Servizio Sanitario Nazionale) Ticket rimborsato al 100%.



Il piano integrativo– Massimali e condizioni

AREA RICOVERO	Massimali / Condizioni
Prestazioni connesse a ricoveri, day hospital e chirurgia ambulatoriale	€ 300.000,00 In rete: 100% Fuori rete: scoperto 10% (min € 1.000, max € 5.000)
Parto	Naturale: € 5.000,00 Cesareo: € 8.000,00
Indennità sostitutiva	€ 155,00/giorno (max 180 giorni)
AREA EXTRA RICOVERO	Massimali / Condizioni
Visite specialistiche, diagnostica, terapie	€ 5.000,00 In rete: 100% attivi - Franchigia € 50 per i pensionati Fuori rete: franchigia € 50/€ 100 per fisioterapia
Pacchetto maternità	In rete: nessun limite per prestazioni in elenco Fuori rete: € 800/evento
Protesi ortopediche, acustiche, ausili	€ 3.200,00 Scoperto 20%
Cure odontoiatriche	Prevenzione, avulsione, implantologia, Emergenza odontoiatrica Accesso a tariffario convenzionato

Come e quando aderire alla polizza integrativa

La polizza sanitaria può essere estesa, salvo proroghe della Compagnia, **entro 3 mesi dalla data di decorrenza della prima annualità** di copertura. (termine **31 gennaio 2026**). La procedura di adesione è esclusivamente **on line** e non occorre rinnovarla annualmente.

N.B. Non verranno aperte altre finestre nelle annualità successive.

Clausola di continuità e operatività immediata

La polizza garantisce la **continuità della copertura base** per tutti i Notai e pensionati. La **copertura integrativa**, invece, **prosegue** solo per i titolari e i beneficiari che hanno aderito nel triennio precedente.

I nuovi aderenti saranno coperti per le spese sostenute **dopo l'adesione**, anche in caso di malattie pregresse o infortuni successivi. Tutte le garanzie sono, inoltre, attive fin dal giorno della sottoscrizione **senza periodi di carenza**.

L'estensione della copertura ai familiari

L'adesione al piano integrativo Family consente di estendere al nucleo familiare anche tutte le garanzie del piano sanitario base.

Il costo annuale è di 3.690,92 euro

Nucleo familiare beneficiario:

- Il coniuge, il convivente di fatto e l'unito civilmente
- I figli * fiscalmente a carico senza limiti di età
- I figli* non fiscalmente a carico fino a 30 anni
- I figli* conviventi con invalidità civile >70%
- * anche del coniuge/del convivente/unito civilmente

L'estensione della copertura ai figli > 30anni

I figli non fiscalmente a carico, convivente, **che abbiano compiuto 30 anni** al decorrere dell'annualità assicurativa, non rientrano nel nucleo familiare coperto dalla polizza Family ma possono essere inseriti con pagamento integrativo.

Il costo annuale è di euro 1.138,70

N.B. I figli >30 e tutti i componenti del nucleo familiare risultanti dallo stato di famiglia, **devono essere inclusi in copertura insieme al titolare** alla data di decorrenza.

Modalità di utilizzo del piano base e del piano integrativo

La polizza può essere attivata:

- **in assistenza diretta** previa autorizzazione della Compagnia, contattando il numero verde gratuito **800.183.433** o tramite Area riservata e App di Blue Assistance. Necessario un **anticipo di almeno 48 ore** lavorative dalla data della prestazione.
- **In assistenza indiretta (a rimborso)** utilizzando l'apposito modulo di richiesta rimborso o tramite Area riservata o App di Blue Assistance **entro 24 mesi dalla prestazione**.

Napoli, 8 e 9 maggio 2025

PRESENTAZIONE DELLA SECONDA CONVENTION DELLA CASSA

di **Vincenzo Pappa Monteforte**

(Past President della Cassa Nazionale del Notariato)



*Il Past President
Vincenzo Pappa Monteforte*

È veramente con grande piacere che apro i lavori della seconda Convention della Cassa Nazionale del Notariato dedicata a: **“L’attualità delle tutele previdenziali: riflessioni sul sistema notariato”**. Sono passati solo pochi mesi, dal settembre scorso, quando sempre a Napoli, abbiamo voluto che si tenesse nei giorni del 13 e del 14 settembre la prima edizione di questo evento dal titolo “Previdenza complementare e giusto compenso professionale”. Potremmo porci una serie di domande. La prima, perché Napoli come sede alla Convention? Perché è una città inclusiva che accoglie tutti, indipendentemente da qualsiasi differenza etnica, sociale, culturale. Città che festeggia quest'anno i 2.500 anni dalla sua fondazione, la vecchia Neapolis, risalente al 21 dicembre del 475 a.C. ad opera degli abitanti di Cuma. Quali sono poi i motivi di un appuntamento in cui si discuta di previdenza, in cui annualmente si discuta di previdenza? La spiegazione può apparire a taluni banale, ma abbiamo sempre pensato che risulta fondamentale che i corpi intermedi e più in particolare coloro che quotidianamente vivono il peso di certe scelte strategiche, non sempre tra l'altro coerenti rispetto al quadro di insieme, facciano sentire la propria voce e offrano un contributo finalizzato ad orientare i decisori politici.

In più si concluderà tra poco più di un mese il mio triennio di presidenza Cassa. Ci tenevo a salutare tutti coloro che mi hanno accompagnato in questo lungo percorso, oggettivamente non semplice, con un avvenimento degno di rimanere nella nostra memoria. Proprio pochi giorni fa mi è stato chiesto quale fosse il risultato più gratificante che ritenevo di aver raggiunto in questo triennio che si collega con una sorta di sottile *fil rouge* al primo periodo vissuto all'interno della stessa Cassa Nazionale del Notariato quale consigliere. La risposta è semplice. La diffusione del sistema previdenziale e delle sue caratteristiche all'interno della categoria e non solo. Troppo spesso abbiamo sentito ripetere che la previdenza è noiosa che riguarda la vecchiaia, un sostantivo che difficilmente viene utilizzato perché evoca il decadimento fisico, la malattia, che ha un valore politico relativo in quanto propria dell'uscita dal mondo del lavoro. La verità è in realtà completamente diversa. C'è una condizione di fragilità nella terza età, riconosciuta dall'articolo 38 della Carta costituzionale, meritevole di tutela. E per farlo bisogna conoscerne i presupposti normativi, anche al fine di orientare la politica verso la giusta attuazione del sistema delle assicurazioni cosiddette sociali obbligatorie e facoltative, il cui fine ultimo rimane quello del sostegno ai più deboli, nella consapevolezza dell'insufficienza delle risorse rispetto alle esigenze. Quindi confronti ripetuti volti ad approfondire argomenti economici, demografici, politici, finanziari, statistici, trasmettendo dati. Abbiamo provato a farlo nel corso di questi 3 anni, in parte ci siamo riusciti, spingendo tutti alla riflessione, facendo intendere quanto il futuro dipenda dalla conoscenza del passato. Senza demagogia, però, senza false promesse, senza interventi mirati

alla raccolta del consenso immediato, impedendo in alcuni casi, anche in maniera drastica, che concessioni del momento, forse legittime rispetto allo status quo, impattassero pesantemente sui conti in una proiezione temporale prospettica. Quello che ho vissuto in prima persona, grazie al sostegno del CdA che mai è mancato in questi 3 anni, è stato un viaggio entusiasmante. Ho provato a descriverlo qualche mese fa, definendolo perfino lungo in termini di chilometri percorsi. Ho attraversato più volte l'intero territorio nazionale, ricco di soddisfazioni per il costante affetto che la categoria mi ha mostrato, esaltante visti i risultati conseguiti, impegnativo per la problematicità, e non solo di periodo che ho dovuto affrontare cosciente comunque delle difficoltà di ciò che stavo provando a fare. Il patrimonio del nostro ente che fornisce servizi, è bene ribadirlo, a più di 7.600 iscritti, di cui circa 2.600 pensionati, è cresciuto fino a superare quanto all'investito a valori correnti i 2 miliardi di euro. Il dialogo con i colleghi più giovani è stato anticipato, nel senso che li abbiamo avvicinati sin dai primi giorni successivi al superamento delle prove concorsuali per illustrare loro le caratteristiche, le attività, gli aiuti offerti dalla nostra Cassa di previdenza. Il piano di comunicazione è stato implementato affinché l'informazione fosse fruibile, aggiornata e continua.

Le interlocuzioni di categoria sono state volte alla ricerca di una sinergia con il Consiglio Nazionale del Notariato. I problemi però rimangono. Come tacere sul disavanzo dei conti dello Stato, sulla crescita economica inadeguata, sui prepensionamenti, sulla spesa pensionistica in costante aumento, ancora sull'inverno demografico, sulla necessità di prestazioni sempre ulteriori di welfare, di una previdenza complementare, della crisi del sistema delle libere professioni. Così è nata la Convention che si apre oggi su: *“L'attualità delle tutele previdenziali: riflessioni sul sistema Notariato”*. Il riferimento al sistema notariato non è da intendersi però come una sorta di chiusura rispetto al mondo esterno. Pur nella consapevolezza delle nostre peculiarità, noi abbiamo come principi fondanti quello della mutualità, del patto intergenerazionale, l'assistenza ai più deboli, della solidarietà. Valori fondanti, ripeto, del nostro universo, di quanto il ruolo che interpretiamo sia sempre più al passo dei tempi. Rimaniamo aperti al confronto, cerchiamo il confronto con l'esterno. Allora, ancora una volta, una due giorni, con tre Tavole Rotonde, rispettivamente dedicate a **“Indicizzazioni pensionistiche ed equilibrio dei conti”**. Si aprirà da qui a qualche momento, dopo i saluti istituzionali. Poi, in sequenza, **“Welfare e autonomie delle Casse di previdenza”**.

E da ultimo, in conclusione, domani, **“Contributivo/Retributivo: dilemma irrisolvibile?”**. Le predette tematiche, a forte impatto, saranno analizzate grazie ai protagonisti di vari confronti, che ci onorano con la loro presenza. Buona Convention a tutti.

La Convention in immagini



Marina Calderone, Ministro del Lavoro e delle Politiche Sociali



Luca Ciriani, Ministro per i Rapporti con il Parlamento



Maria Rosaria San Giorgio, Giudice della Corte Costituzionale



Francesco Paolo Sisto, Vice Ministro della Giustizia



Gabriella Sandulli, Avvocato Generale dello Stato



Maria Elena Boschi, Vice Presidente Comm. Parlamentare Vigilanza Servizi Radiotelevisivi



Gaetano Manfredi, Sindaco di Napoli



*Maria Rosaria Covelli,
Presidente della Corte di Appello di Napoli*



*Vincenzo Caridi, Capo Dipartimento del
Ministero del Lavoro*



Gabriele Fava, Presidente dell'INPS



Elsa Fornero, già Ministro del Lavoro



*Stefano Fiorentino,
Professore Ordinario di Diritto Tributario*



*Valeria Mastroiacovo,
Professore Ordinario di Diritto Tributario*



*Mauro Marè,
Professore Ordinario - Presidente Mefop*



*Paolo Puri,
Professore Associato di Diritto Tributario*



*Tiziana Stallone, Vice Presidente Vicario
AdEPP - Presidente Enpab*



Alberto Brambilla, Presidente Centro Studi Itinerari Previdenziali



Micaela Gelera, Attuario - ex Commissario Straordinario INPS



Marina Piovera, Consulente Finanziario



Il Consiglio di Amministrazione della Cassa triennio 2022-2024



Il saluto al Presidente Vincenzo Pappa Monteforte

Anno XX – n. 1/2025 – ottobre 2025

Via Flaminia, 160 – 00196 ROMA

Tel. 06.362021

www.cassanotariato.it E-mail: cassa@cassanotariato.it

Direttore Responsabile

ALESSANDRO DE DONATO

Comitato di Redazione

ROBERTO MARTINO	Capo Redattore
ADOLFO DE RIENZI	Componente
ANDREA DELLO RUSSO	Componente
FILOMENA GRECO	Componente
ILEANA MAESTRONI	Componente
ANTONIO PEPE	Componente
SERGIO SIDERI	Componente

Consiglio di Amministrazione Cassa Nazionale del Notariato

Presidente

Patrizia Sara Siciliano

Vice Presidente

Franco Amadeo

Segretario

Stefano Poeta

Consiglieri

Felipe Benvenuti, Adolfo de Rienzi, Andrea Dello Russo, Stefano Fazzari, Antonio Garau, Antonio Germani, Filomena Greco, Ileana Maestroni, Roberto Martino, Giuseppe Mattera, Antonio Pepe, Francesco Paolo Petrera, Anna Maria Prima, Ambrogio Romano, Sergio Sideri

Collegio dei Sindaci

Rossella Pegorari	Presidente
Rocco Aprile	Componente
Gennaro Chianca	Componente
Giulia Fabbrocini	Componente
Pierina Saguto	Componente

Gli articoli e le note, firmati, esprimono soltanto l'opinione dell'autore e non impegnano la Cassa Nazionale del Notariato, né la redazione del periodico.

Questa pubblicazione semestrale è inviata a tutti gli iscritti e agli associati, stampata dalla **Tipografia Tiburtini S.r.l.** Via delle Case Rosse, 23 - 00131 Roma - tel. 06.41.90.954.

Progetto grafico: **Alessia Margiotta** margiottalessia@gmail.com

Impaginazione: **Printamente s.r.l.** www.printamente.it

Finito di stampare il 10 ottobre 2025.

Iscrizione Registro Nazionale della Stampa n. 211 dell'1 agosto 2014.

Ai sensi dell'art. 10 della Legge 675/1996, informiamo i lettori che i loro dati sono conservati nel nostro archivio informatico e saranno utilizzati da questa redazione e da enti e società esterne collegati solo per l'invio della rivista "Bollettino della Cassa del Notariato" e di materiale promozionale relativo alla professione di Notaio. Informiamo inoltre che, ai sensi dell'art. 13 della succitata legge, i destinatari del "Bollettino della Cassa del Notariato" hanno la facoltà di chiedere, oltre che l'aggiornamento dei propri dati, la cancellazione del proprio nominativo dall'elenco in nostro possesso, mediante comunicazione scritta a "Bollettino Cassa Nazionale del Notariato" presso Cassa Nazionale del Notariato, Via Flaminia n. 160 – 00196 ROMA.

